



L'ASSISTENTE
COMMERCIALE

PUNTO DI PARTENZA



Produrre un prototipo per :

- essere sicuri che il file audio si sentisse (dimensioni della cassa armonica) = buono;
- identificare i componenti elettronici;
- individuare il volume dei componenti elettronici;
- identificare possibili upgrade dei componenti elettronici e del contenitore "smart".



- c'è spazio per inserire un altoparlante più grande
- inserire dei led per visualizzare le attività del contenitore "smart"

LIMITI PER LA SUA VALORIZZAZIONE COMMERCIALE (VENDITA DEL PROGETTO)

Il costo del contenitore "smart", anche se industrializzato, supera i € 15,00.

IMPENSABILE CHE SIA UTILIZZABILE PER 1 SOLO PRODOTTO

Va pensato come un *Assistente* Commerciale (avere informazioni su più prodotti) con benefici per :

- a) il consumatore che lo può utilizzare in modo semplice per avere informazioni sui prodotti che gli interessano;
- b) il produttore di oggetti o prodotti che può offrire questo *Assistente* ai negozianti come forma di marketing;
- c) il negoziante che riduce i costi del personale (commessi) garantendo un pari se non superiore, servizio di assistenza



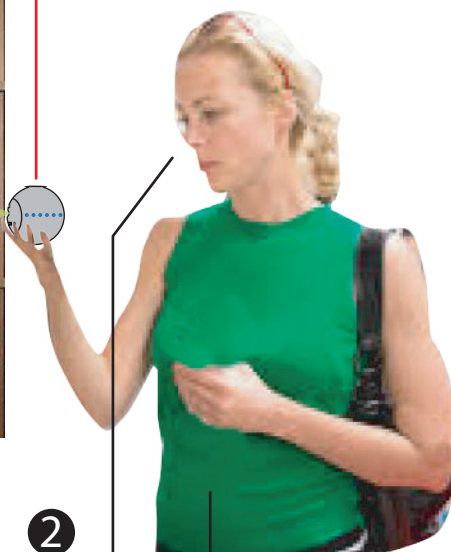
L'ASSISTENTE COMMERCIALE

EVOLUZIONE

Esempio di NEGOZIO



Pre-memorizzati almeno 50 file audio di 15' associati a un CODICE presente sull'oggetto / prodotto



2 ha selezionato un prodotto, legge il CODICE ed ascolta il file audio con informazioni

1 Il cliente ha preso un *Assistente*

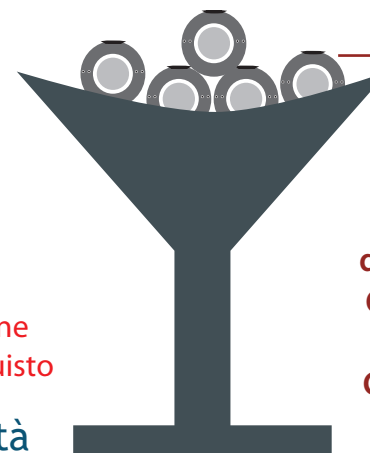
Si possono avere le stesse informazioni con un APP su smartphone? **SI**

Il Cliente dovrebbe:

- a) scaricare la APP dal sito del produttore (1a ogni produttore ...)
- b) avviare la APP o le APP

Studi dimostrano che solo 5 consumatori su 100 hanno competenza / *sentiment* e tempo per questa operazione - infatti pochi sono i prodotti con QrCode sulla confezione e quasi nessun consumatore lo "usa" durante l'acquisto

Qui entrano in gioco fattori vincenti quali : semplicità - immediatezza - emotività



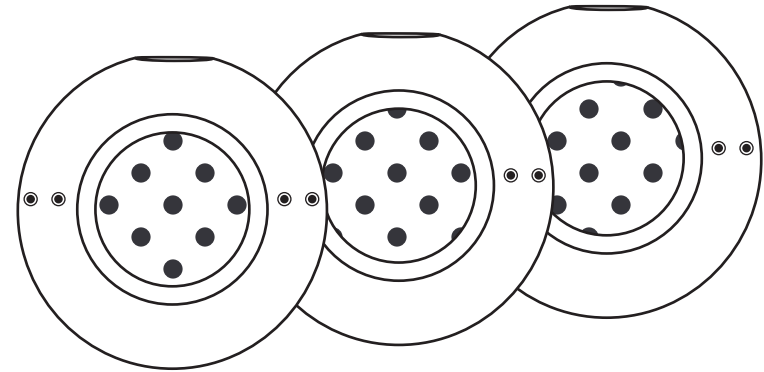
sono un FATTORE di DIFFERENZA COMPETITIVA rispetto ai CONCORRENTI



L'ASSISTENTE COMMERCIALE

AMBITI DI BUSINESS

CLIENTI



VENDITA *Assistenti*

VENDITA *FILE AUDIO*
+ CODICI

VENDITA NUOVI *FILE AUDIO*
da caricare sugli *Assistenti*
+ CODICI, per nuovi oggetti
/ prodotti

COMMERCianti

PRODUTTORI DI OGGETTI / PRODOTTI